



LOVERENDALE

biologisch-dynamische producten



Loverendale Partnerplan

Bent u als verkooppunt enthousiast over het idee achter de Loverendale landbouw- & voedselgemeenschap? Dan nodigen wij u uit om met ons een duurzame relatie aan te gaan in de vorm van het Loverendale Partnerplan. Wij willen dit Loverendale Partnerplan qua opzet en uitgangspunten graag samen met u vormgeven en uitwerken. Onderstaand treft u alvast enkele gedachtes van onze kant aan over hoe dit er uit kan zien.



Het idee achter het plan?

Als Loverendale partnerwinkel spreekt u de intentie uit om als verkooppunt op te treden voor de gehele breedte van het Loverendale assortiment. Hiermee zorgt u voor stabiele afzet en goede prijzen voor de aangesloten boeren en verwerkers.

Wat kunt u van Loverendale verwachten?

U kunt vanuit het Loverendale Partnerplan onder andere rekenen op ondersteuning bij uw marketing en verkoop. U kunt hierbij denken aan:



- U ontvangt een digitale nieuwsbrief met daarin informatie van aangesloten boeren en verwerkers, assortimentsontwikkelingen en aanbiedingen;
- Uw winkelgegevens worden samen met die van andere partnerwinkels vermeld op de website van Loverendale zodat geïnteresseerde consumenten u snel weten te vinden;
- Uw winkelgegevens worden vermeld bij campagnes van Loverendale;
- U wordt ondersteund met winkel- en promotiematerialen zoals een vlag, posters, schapkaarten en persberichten;
- U ontvangt een voordeursticker waarop staat dat u als verkooppunt aan het Loverendale Partnerplan deelneemt;
- U krijgt de mogelijkheid om met uw medewerkers en klanten Loverendale boeren en verwerkers te bezoeken. U wordt in deze bezoeken vanuit Loverendale organisatorisch en financieel ondersteund;
- U kunt samen met uw medewerkers deelnemen aan inspirerende partnerbijeenkomsten.



Wat verwacht Loverendale van u?

Wij vinden het belangrijk dat u zich als partnerwinkel onderdeel voelt van de Loverendale landbouw- & voedselgemeenschap. Hoe zouden we dit bijvoorbeeld met elkaar kunnen bevorderen en concretiseren.

- Wij verwachten van u dat u de intentie heeft om alle Loverendale producten te verkopen. Dit houdt wat ons betreft concreet in dat u alle Loverendale producten verkoopt waar binnen uw eigen winkel voldoende vraag naar is;
- Wij vinden het belangrijk dat u de bij Loverendale aangesloten boeren en verwerkers kunt leren kennen. Dit kan bijvoorbeeld door deel te nemen aan de partnerbijeenkomsten die door Loverendale worden georganiseerd. Op deze manier kunt u uw klanten nog beter uitleggen waarom zij ook voor Loverendale producten zouden moeten kiezen;
- Het lijkt ons goed om de wederzijdse inspanningen te formaliseren middels een intentieverklaring.

Meedoen?

Wilt u meer informatie ontvangen? Als u zich hiervoor op of in de week na de BioVak opgeeft dan nemen wij voor eind januari met u contact op. U ontvangt dan een uitnodiging voor een bijeenkomst waarin we het Loverendale Partnerplan qua opzet graag samen met u verder gaan vormgeven en uitwerken.



Frank Loef & Luuk Rövekamp

Email: plan@loverendale.nl